

De uitdagingen van
monumentaal herstel

EDITIE
30



TOEPASSINGEN

DRY FLEX®

TRAININGSDAGEN

VAN WIJK & OOSTVEEN

REPAIR



REPAIR CARE
BESTAAT 35 JAAR

REPORT

ZOMEREDITIE 2024



35
JAAR

OP NAAR DE VOLGENDE 35 JAAR!

Deze uitgave van het Repair Report is vertrouwd en bijzonder tegelijk. Vertrouwd, omdat je kunt rekenen op interessante artikelen over mooie projecten en samenwerkingen, en nuttige tips over de toepassing van onze producten. En bijzonder, omdat deze editie verschijnt in het jaar dat we 35 jaar bestaan. In die tijd zijn we uitgegroeid van een pionier in houtreparatie-oplossingen tot een toonaangevende, innovatieve marktleider.

In dit Repair Report blikken we terug. Op een succesvolle trainingsdag eerder dit jaar, en de ontwikkeling van Repair Care sinds de oprichting. We geven je ook een indruk van projecten waar wij en onze klanten nu mee bezig zijn. Zo nemen we een kijkje bij de teams van Lenferink Emmeloord en Oostveen Meesterschilders, en laten we onze collega's van de verkoopbinnendienst aan het woord. Verder kijken we vooruit naar de toekomst. Waarin we met onze producten en dienstverlening blijven bijdragen aan innovatie en duurzaamheid. Veel leesplezier!



VERTEL ONS JOUW VERHAAL

Elkaar inspireren over ons mooie vak. En samen de branche verder ontwikkelen en professionaliseren. Daar houden wij van. Daarom maken we in de Repair Report graag ruimte voor jouw verhaal. Bijvoorbeeld over een mooi project waar je mee bezig bent. Of de meerwaarde die jij creëert door jouw kennis te combineren met onze producten en diensten. Laat van je horen via **marketing@repair-care.com**. Misschien staat jouw verhaal dan wel in de volgende Repair Report.

35 JAAR REPAIR CARE

Toonaangevend in duurzaam onderhoud

Repair Care heeft iets te vieren: 35 jaar toewijding aan innovatie en duurzaamheid in het repareren van hout. Van bescheiden nieuwkomer tot toonaangevend marktleider heeft het bedrijf een evolutie doorgemaakt. Gedreven door een diepgewortelde overtuiging om hoogwaardige producten te ontwikkelen én een positieve impact te hebben op het milieu en de gemeenschap. Met algemeen directeur Jos van den Berg en manager R&D and Operations Paul Ostlender staan we stil bij deze mooie mijlpaal.

De pioniersgeest van Repair Care

In 1989 richtten Cor Blom en Theo Vugts Repair Care op, destijds nog bekend als Window Care Systems. Na 6 jaar nam Jos de leiding over als algemeen directeur. "Happy customers, die zijn altijd ons uitgangspunt geweest," geeft hij aan. "In de eerste periode maakten we precies de houtreparatie-oplossingen die onze klant vroeg. Ons aanbod volgde de vraag. Later draaiden we dat om en ontwikkelden we een assortiment dat zo doordacht was, dat een steeds groter publiek het wilde gebruiken. Zo vestigden we onze naam als aanbieder van vernieuwende producten en diensten waarmee duurzame reparaties snel, eenvoudig en veilig worden gerealiseerd."

Evolutie en professionalisering

Paul benadrukt de verschillende fasen van Repair Cares ontwikkeling, van pionieren tot professionalisering en zelfsturing: "Tot circa 2005 lag de nadruk op het verkennen van technische oplossingen voor houtrot, terwijl de daaropvolgende professionaliseringsperiode gericht was op het versterken van interne processen en productkwaliteit. We bouwden ons eigen laboratorium, gingen samenwerken met vooraanstaande internationale autoriteiten en investeerden in testpanels en steeds verdergaande testprotocollen." Sinds 2017 heeft Repair Care een nieuwe fase ingeluid, waarbij zelfsturende teams zorgen voor nog meer flexibiliteit en innovatiekracht.



Duurzaamheid en maatschappelijke betrokkenheid

Het sociaal-maatschappelijke aspect is bij Repair Care minstens zo belangrijk als het commercieel-innovatieve. “Wij geloven in duurzaamheid en het beschermen van alles wat we hebben op deze wereld,” zegt Jos. “En naast het leveren van hoogwaardige producten, ligt onze focus op het creëren van een werkomgeving waarin mensen floreren en vooral – net als de klanten – happy zijn. Met interne ontwikkelingsprogramma’s en een open bedrijfscultuur versterken wij onze rol als marktleider in duurzaam onderhoud en vergroten we onze impact op zowel het milieu als de gemeenschap. In Nederland, én daarbuiten.”



“Wij zijn gespecialiseerd in houtreparatie. Wij weten hoe te repareren én kennen het product door en door. Dit maakt ons uniek en toonaangevend in wat we doen.”

Paul Ostlender

manager R&D and Operations Repair Care

Vol vertrouwen vooruit

Ook de komende tijd blijft de focus op duurzaamheid en klanttevredenheid onverminderd hoog. Paul concludeert: “Onze reis van pionier tot marktleider is mogelijk gemaakt door onze toewijding aan onze klanten en onze passie voor vooruitgang.” Jos vult aan: “We zijn trots op wat we hebben bereikt en kijken vol enthousiasme naar de toekomst, waarin we blijven streven naar een optimale dienstverlening en duurzame oplossingen voor onze klanten.” Met een sterke basis van vakmanschap en innovatie kijkt Repair Care met vertrouwen uit naar de volgende 35 jaar.



“Velen kennen ons van onze hoogwaardige producten, maar we doen meer. We leiden jaarlijks in Nederland, Engeland en Duitsland zo’n tweeduizend mensen op en zijn gespecialiseerd in vergaande projectbegeleiding. Inmiddels inspecteren we 7.000 woningen per jaar voor onderhoudsbedrijven en woningcorporaties. En samen met een zeer gemotiveerd team van professionals bedenken we dagelijks duurzame innovaties.”

Jos van den Berg

eigenaar Repair Care

IN GESPREK MET OOSTVEEN MEESTERSCHILDERS

De uitdagingen van monumentaal herstel

In het rustige Sonsbeek Park in Arnhem staat een monument van historische betekenis: Stadsvilla Sonsbeek, ook wel bekend als De Witte Villa. Achter de elegante gevel schuilt een verhaal van toewijding, vakmanschap en het behoud van erfgoed. Roy Giezenaar, projectleider bij Oostveen Meesterschilders, neemt ons mee in dit unieke herstelproject. Wij vroegen hem:



Wat maakt een monumentaal pand als De Witte Villa zo bijzonder voor Oostveen?

“Hoewel we veel ervaring hebben met monumentaal herstel, blijft elk project uniek. De Witte Villa is een trekpleister in het Sonsbeek Park. Wij hebben dit gebouw al jaren in onderhoud en begrijpen het belang van het behoud van de authenticiteit. Net als bij andere opdrachten moeten we nauwkeurig de richtlijnen voor monumentale panden opvolgen. Maar iedere nieuwe situatie, ondergrond en staat van onderhoud die we aantreffen, vraagt om creatief denk- en herstelwerk. Zo lukte het ook hier weer om met moderne technieken een duurzame oplossing te realiseren.”



Hoe ging Oostveen om met de uitdagingen van De Witte Villa?

“De restauratie begon als een plan om stapsgewijs de raampartijen rondom de villa te schilderen en te repareren. Dit veranderde plotseling toen de gemeente Arnhem ontdekte dat er bouwtechnisch meer moest gebeuren. In plaats van een buitenproject waarbij de villa openbleef voor publiek, werd de opdracht aangepast naar een opdracht waarin de villa van januari tot half april volledig werd gesloten.

In aanvulling op het afgesproken werk mochten we toen ook het binnenschilderwerk op de begane grond vernieuwen. Daarbij kregen we de vrijheid en het vertrouwen van de gemeente om de uitvoering, kwaliteit en deadline als bouwteam zelf te bewaken. Gelukkig zijn we bij Oostveen groot en flexibel genoeg om in zo’n situatie de juiste extra mensen in te schakelen.”



Welke lessen kunnen jullie als professionals uit dit project trekken?

“Dit project laat goed het belang zien van hoogwaardige producten en expertise, zoals die van Repair Care, om duurzame resultaten te kunnen leveren. Bovendien leren we van dit soort projecten dat flexibiliteit en samenwerking cruciaal zijn bij het herstellen van monumentale panden. Bij geen enkel historisch gebouw weet je vooraf precies wat je gaat tegenkomen. Daardoor word je steeds weer uitgedaagd om snel te schakelen en een oplossing op maat te bedenken. Dat maakt ons werk elke dag weer boeiend en afwisselend.”

Hoe vulden Oostveen en Repair Care elkaar aan in dit project?

“De samenwerking met Repair Care was onmisbaar voor het succes van dit project. Hun producten sluiten sowieso perfect aan bij onze behoeften, qua duurzaamheid én toepassingsmogelijkheden. Toen we in januari startten, was het nog koud buiten. Een biobased product als de BIO FLEX™ COOL heeft de ideale eigenschappen om dan toch snel vooruit te kunnen. Maar ook de mensen van Repair Care zijn belangrijk voor ons. Zij hebben namelijk veel kennis van duurzaam monumentaal herstel. Hun beoordeling en advies tijdens het project waren erg waardevol.”

EEN KIJKJE BIJ:

Verkoopbinnendienst

Carmen den Teuling en Linda de Man-Kuijs. Veel van onze klanten hebben ze regelmatig aan de lijn. Sommigen van jullie spreken ze zelfs wekelijks. Met veel plezier behandelen ze de vragen en orders die je per mail doorstuurt. Wat er allemaal nog meer komt kijken bij het werk van de verkoopbinnendienst? Carmen en Linda geven een inkijkje in hun wereld.

Leuker dan andere werkgevers

“Goedemorgen, Repair Care, met Carmen.” Grote kans dat je dit hoort, als je belt met een vraag. Alle ochtenden en een deel van de middagen is Carmen de eerste die de telefoon beantwoordt. Ze werkt nu ruim een jaar bij Repair Care. Eerder werkte Carmen in vergelijkbare functies bij andere bedrijven. Ze is vooral blij met de prettige sfeer binnen Repair Care, en met de leuke contacten met collega’s en klanten: “Juist door mijn eerdere ervaringen zie ik dat het bijzonder is om in zo’n leuk bedrijf te werken. De sfeer is heel positief en iedereen is bereid om elkaar te helpen.”

Afwisseling en fijne klantcontacten

“Elke dag is anders”, benadrukt Carmen. “De ene dag ben ik druk met orders invoeren. Een andere dag heb ik juist weer continu klantcontact. En steeds ben ik weer nieuwsgierig welke vragen ik krijg. In het Nederlands of het Duits, want naast de Nederlandse markt ben ik ook het aanspreekpunt voor onze Duitse klanten. Ik ben dol op vreemde talen en heb een half jaar in Duitsland gewoond, dus die contacten zijn voor mij extra leuk. Maar ook best uitdagend, want sommige technische termen blijven lastig. Ik spreek veel verschillende klanten, én collega’s. We werken hier namelijk met flexplekken, waardoor er steeds wel iemand anders naast me zit. Ook al reserveer ik zelf vaak wel hetzelfde plekje”, lacht ze.

Van vragen en orders tot acties en opleidingen

Linda sluit zich aan bij de woorden van Carmen: “Ik werk al sinds 2007 bij Repair Care. We werken echt als een team samen met collega’s en klanten. In deze ‘recht-door-zee-markt’ kunnen we tegen elkaar zeggen wat we vinden. En doordat we echt met klanten meedenken, is het contact altijd positief. Ook mijn dagen zijn heel gevarieerd: ik pak de telefoon mee op en behandel de mails en inkomende orders als Carmen er niet is. Daarnaast informeer ik onze dealers over acties en opleidingen. Voor die opleidingen regel ik de planning voor mijn collega’s en maak ik de afspraken met de verkooppunten en bedrijven waar we de opleidingen op locatie geven. En samen met de andere afdelingen en in interne projectgroepen denk ik na over nieuwe acties en verbeteringen.”



Goed advies, snelle service

“Waarover de vragen gaan die wij krijgen?”, Linda lacht. “Dat varieert van levertijden en opleidingen tot twijfels van klanten over de houdbaarheid en specifieke producttechnische onderwerpen. Een voorbeeld: Het is 30 graden buiten, met welk product kan ik nu het best repareren? Maar ook: Moet ik fixeren voordat ik de DRY FLEX® aanbreng? Of: Ik heb een epoxyallergie, welke extra veiligheidsmaatregelen adviseren jullie?” Carmen vult aan: “Het liefst geef ik direct een bruikbaar antwoord, zodat de dealer of eindgebruiker weer verder kan. Dat lukt me steeds beter, ook doordat ik zelf de Repair Care-opleidingen volg. En gelukkig kan ik daarnaast altijd bij mijn collega’s terecht. Waar veel klanten positief verrast over zijn, is onze snelheid. Niet iedereen weet dat als je voor 12 uur bestelt, je order nog dezelfde dag verstuurd wordt.”

Vragen staat vrij

Wanneer Carmen terugkijkt op een geslaagde werkweek? “Als ik een goed antwoord heb gegeven op de vragen van onze klanten en als ik heb gedaan wat ik heb beloofd. Die service is waarom dealers graag met ons samenwerken, én waarom ik plezier heb in mijn werk.” Linda sluit af: “Voor mij geldt hetzelfde. Klanten mogen ons altijd bellen met vragen over orders, leveringen, producten en opleidingen. We horen vaak terug dat we goed bereikbaar zijn voor vragen en dat klanten blij zijn met onze snelle terugkoppeling. Daardoor zijn bijna alle contacten prettig voor hen, maar ook voor ons. Dat houdt ons werk leuk!”



“We werken echt als een team samen met collega’s en klanten.”

Linda de Man-Kuijs
verkoopbinnendienst

“Waar veel klanten positief verrast over zijn, is onze snelheid.”

Carmen den Teuling
verkoopbinnendienst

Op de steiger met het team van Lenferink

“Het is steeds weer een verrassing wat je tegenkomt”

Er wordt hard gewerkt op de steiger voor de prachtige eeuwenoude gevel van de Oudeschans 66-68 in Amsterdam. Voorman Jacob Jan de Vries en schilder Meindert Koffeman van Lenferink Emmeloord klimmen naar beneden om ons te woord te staan. Ze vertellen vol trots over hun specialistische werk bij de restauratie van dit bewoonde rijksmonument.

Gegund op basis van vertrouwen

Meindert en Jacob Jan vormen op dit project een team samen met 2 timmermannen en een leerling-schilder. Voor hen is de opdracht niet uniek. Jacob Jan: “Bij Lenferink onderhouden en verduurzamen we, naast ‘gewone’ woningbouwprojecten, wel vaker monumentale panden. Ook voor woningcorporatie Ymere. Wij kregen deze opdracht omdat Ymere ons kent en vertrouwt. Vanuit eerdere vergelijkbare opdrachten weten ze wat onze werkwijze is, gericht op zorgvuldig en duurzaam herstel. En hoe goed wij zijn in het toepassen van de juiste modelleertechnieken en het behouden van de karakteristieke uitstraling.”

Een veelzijdig en verrassend project

“Ook al zijn we thuis in zulke projecten, het is steeds weer een verrassing wat je tegenkomt”, legt Meindert uit. “We beginnen bij zo’n opdracht met schoonmaken en ontvetten. Dan verwijderen we voorzichtig de oude verflagen door die met de föhn te verhitten en schuren we de geveldelen. Daarbij ontdekken we pas wat er allemaal verrot of aangetast is. Samen met de timmerlieden beoordelen we wat er moet gebeuren en hoe we het herstel- en schilderwerk op elkaar afstemmen. Zo kunnen we gaandeweg ook pas inschatten hoeveel werk het is en de opdrachtgever en bewoners een idee geven hoe lang het gaat duren.”

De charme van hartje Amsterdam

Of het repareren van een pand in hartje Amsterdam bijzondere aspecten met zich meebrengt?

Meindert: “Er lopen constant mensen voorbij, dus we letten er extra op dat er geen spullen van de steiger vallen. Gelukkig worden onze steigers opgebouwd door een gespecialiseerd bedrijf en kunnen we veilig werken.” Jacob Jan: “Wat een project als dit voor mij juist extra charmant maakt, is het contact met de mensen. Sommige bewoners zijn heel spontaan. Daar raken we dan mee in gesprek, bijvoorbeeld als voor ons werk hun ramen open moeten. Dat ze daarbij hun waardering uitspreken voor wat wij voor ze doen, geeft mij wel een goed gevoel.”





Fijn werken met Repair Care

“Bij Lenferink gaan we voor een duurzaam resultaat,” gaat Jacob Jan verder. “Daar zijn de producten van Repair Care ideaal voor. In eerdere jaren pasten we ook nog wel andere merken toe. Dan was het steeds weer opletten hoe je het moest toepassen en was het achteraf niet altijd duidelijk welk product op welk project was gebruikt. Nu volgen we gewoon de 7 voorgeschreven stappen en is de uitkomst altijd goed. Ook als je bij veranderende weersomstandigheden overstapt op een andere productvariant, bijvoorbeeld van de DRY FLEX® 4 naar de DRY FLEX® 16. Het modelleren gaat dan nog net zo vlot en het resultaat blijft even mooi.” Meindert: “Ook aan de mensen van Repair Care hebben we veel. In het voortraject kijken ze mee wat er precies moet gebeuren en geven ze advies. En tijdens de uitvoering komt Ferry, de verantwoordelijke voor onze regio, kijken hoe het gaat. Lopen we ergens tegenaan? Dan kunnen we hem altijd bellen.”

Iedere keer weer een nieuwe uitdaging

Hoewel ze dit werk dus vaker doen, blijft het de beide professionals boeien. “Dat je met je team een zo’n 300 jaar oud rijksmonument mag repareren, is heel bijzonder,” aldus Jacob Jan. “Met oude verflagen die door de jaren heen helemaal versteend zijn. Die eruitzien als één blok verf, maar onder de oppervlakte patronen vertonen waarvan je je afvraagt hoe ze toch ooit ontstaan zijn.” Meindert vult aan: “Bij het verwijderen van de oude verf worden eeuwenoude technieken en materialen zichtbaar. Oude lijnolieverf bijvoorbeeld, die door de warmte een soort kauwgum wordt. Aan ons de uitdaging om het gebouw van boven tot onder van een nieuw verfsysteem te voorzien, met precies de juiste vorm en uitstraling. Dan voelen we ons best vereerd dat wij dit mogen doen en zijn we na afloop echt trots op het resultaat.”





Onze reparatiepasta's:

Veelzijdiger dan je denkt

De reparatiepasta's van Repair Care zijn ideaal voor het duurzaam repareren van rot en beschadigd hout van bijvoorbeeld kozijnen, deuren, trappen en meubels. Dat is geen nieuws. Maar onze producten lenen zich voor meer situaties en ondergronden dan je misschien verwacht. We zetten de meest waardevolle tips voor je op een rijtje.

Noodoplossingen en braakschade

Een specifieke reparatie die vaak voorkomt, is het herstellen van deuren en kozijnen na inbraak of vernieling. Snel de ruimte weer afsluiten is dan prioriteit nummer één. De DRY FLEX® 1 van Repair Care is hier uitermate geschikt voor. Ook als het om een andere ondergrond dan hout gaat. Voor een duurzaam resultaat houd je daarbij de standaard voorgeschreven laagdiktes aan.

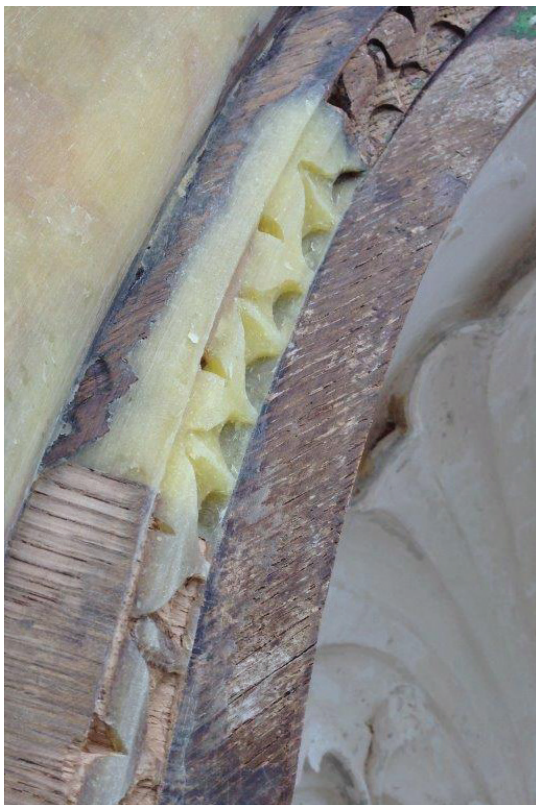
Repareren van steen, gips of beton

Scheuren in muren of vensterbanken? Beschadigde trapleuningen? Missende stukjes beton of baksteen? Ook dan is het goed dat je de Repair Care-pasta's in de werkbus hebt liggen. Breng de epoxy op kleur met een tikje verf of bedek de oppervlakte met een beetje steengruis en je ziet niet waar de reparatie begint of eindigt. Verder volg je dezelfde werkwijze als bij een houtreparatie.

Ornamenten, beeldjes en sierlijsten

Misschien denk je nu alleen aan egale ondergronden en rechte vormen. Toch zijn veel stenen of houten elementen niet zo rechthoekig. Bogen en sierlijsten aan gevels of sculpturen en ornamenten bij entrepoorten of trapopgangen lijken niet eenvoudig te repareren. Natuurlijk, dat vereist ook vakmanschap en een zorgvuldige aanpak. Maar met een van onze DRY FLEX®- of BIO FLEX™-pasta's heb je de eerste stap al gezet.





En metaal of kunststof dan?

Metalen stelling-, trap- of kozijnconstructies? Geen probleem voor onze pasta's. Een ondergrond van kunststof? Die vraagt mogelijk wat meer aandacht. Bij zogenaamde 'vette' kunststoffen (PP, PE, PVC, teflon) raden we het gebruik van onze producten af. Of een reparatiepasta goed genoeg hecht op andere kunststoffen – zoals PET, PMNH, polystyreen, ABS en nylon – hangt af van de exacte samenstelling van die kunststof. Daarom adviseren we om de hechting op zo'n ondergrond altijd eerst te testen.

Niet vergeten: de juiste voorbehandeling

Wat je uitdaging ook is, beoordeel altijd eerst de situatie en zorg voor een goede voorbehandeling. Dus check of de ondergrond stofvrij en niet verontreinigd is. Een poreuze basis? Gebruik dan eerst DRY FIX® voor een optimale hechting. Verder: ontvet kunststof en metaal, schuur de ondergrond op en behandel bijvoorbeeld kunststof met een oplosmiddel dat de onthechtende werking van inhoudsstoffen tegengaat.



Welk reparatieproduct kies ik?

Welke reparatiepasta je het best kunt kiezen? Dat hangt vooral af van de gewenste verwerkings- en uithardingstijd. Wil je een deur of kozijn snel repareren en weer overschilderen? Dan is de DRY FLEX® 1 ideaal. Neem je liever de tijd om het product goed aan te brengen en kun je prima een dagje langer wachten met schuren en schilderen? Dan kies je de DRY FLEX® 4 of de DRY FLEX® 16. Een vergelijkbaar product met 40% biobased grondstoffen is de BIO FLEX™. Daarnaast is er de DRY FLEX® IN, speciaal ontwikkeld voor reparaties binnenshuis. Je ziet het: de reparatiepasta's van Repair Care bieden een oplossing voor iedere situatie.

Meer weten?

Wil je meer informatie over de gebruiksmogelijkheden van de Repair Care producten? Of advies over het kiezen of correct toepassen van het geschikte product? Kijk op www.repair-care.com of bel onze binnendienst via 0416 34 72 29.

TRAININGSDAG MET VAN WIJK EN OOSTVEEN

EEN STERK STAALTJE VERSTERKING VAN VAKKENNIS

We kijken terug op 12 februari 2024. Van Wijk Verf B.V. en Repair Care verzorgen een geslaagde trainingsbijeenkomst voor de vakmannen en -vrouwen van Oostveen Meesterschilders. De uitgelezen kans voor deze professionals om hun kennis en vaardigheden op het gebied van reparatie en onderhoud nóg verder te verrijken.



Waardevol initiatief

Roy Giezenaar, projectleider bij Oostveen Meesterschilders, licht toe wat de aanleiding was: “Wij namen het initiatief voor deze dag. Oostveen plant vaker zulke trainingen, vooral in de winterperiode. Daarbij kijken we: wat is actueel, interessant en heeft toegevoegde waarde voor onze mensen?” Hij benadrukt het belang van de exclusieve samenwerking met Repair Care: “De laatste jaren repareren we alleen nog met de producten van Repair Care. Dat zorgt voor efficiency en eenduidige werkwijzen. Tegelijkertijd vragen monumentale restauratieprojecten, waarin wij gespecialiseerd zijn, om aandacht voor ieder detail. Dat maakt een training als deze extra waardevol voor onze mensen.



Van goed naar beter

De waarde van de samenwerking en kennisdeling wordt door alle betrokkenen onderstreept. Roy wijst op het nut van dit soort initiatieven: "Het is fijn om elkaar specifieke kennis bij te brengen en te leren van elkaars ervaringen. Want ook als je al goed bent, kun je nog beter worden." Tjaka vult

hierop aan: "Het faciliteren van een bijeenkomst als deze past bij onze manier van werken, waarin de onderlinge relatie centraal staat. Het contact met de vakmensen van Oostveen, die wij normaal niet iedere dag zien, is voor mij erg waardevol."



Samen sterker

Deze trainingsdag, waarbij de gezamenlijke passie voor vakmanschap centraal staat, bewijst het nut van samenwerking en continue ontwikkeling. Met een glimlach kijkt Gert terug op de dag: "Het succes ligt niet alleen in de praktische vaardigheden die zijn opgedaan, maar ook in de verbondenheid en het enthousiasme van alle betrokkenen. Deze samenwerking tussen Repair Care, Van Wijk en Oostveen spreekt boekdelen: samen zijn we sterker en kunnen we de branche verder ontwikkelen."

"Wij werken graag samen met mensen die bij ons passen. En we laten graag zien hoe we met kennis en vakmanschap het verschil kunnen maken. Op een dag als deze komt dat allemaal samen."

Tjaka Huwaë
adviseur Van Wijk Verf B.V.

"De trainingsdag was een samenwerking tussen leverancier Repair Care, verfgroothandel Van Wijk, ons schildersbedrijf én onze opdrachtgever Geldersch Landschap. Dat maakte het tot een win-win-win-winsituatie."

Roy Giezenaar
Projectleider Oostveen Meesterschilders



Scan & geef je keuze door!

Goed nieuws: met ingang van de volgende uitgave verschijnt het Repair Report ook digitaal. Daarnaast blijft de gedrukte versie gewoon bestaan.

Ontvang jij de aankomende Repair Reports het liefst fysiek of digitaal? Binnen 1 minuut geef je dit aan ons door via de QR-code of de volgende link:
www.repair-care.nl/repair-report



Stronger together

Repair Report is een uitgave van Repair Care. Informatie uit dit Report mag vrij gebruikt worden.



/RepairCareInt



RepairCareNL



@repaircarenl



repair-care-international

Repair Care International B.V.

Cartografenweg 34
5141 MT Waalwijk

+31 (0)416 34 72 29
supportnl@repair-care.com